

Dein nächster Karriereschritt wartet! 🚀

Vertrieb & Digitale Medien (m/w/d)

Bist du bereit, die Zukunft des temperaturgeführten Transports mit uns zu revolutionieren? Dann werde Teil von novotruck – einem innovativen Unternehmen, das mit modernsten Technologien neue Maßstäbe setzt!

Wer wir sind:

novotruck entwickelt und vertreibt leistungsstarke Leicht- und Schwerlastwagen (LCV & HCV) für temperatursensitive Güter. Unsere Fahrzeuge sind nicht nur effizient und zuverlässig, sondern auch mit innovativer Kühltechnologie ausgestattet – perfekt für Branchen wie Pharma, Lebensmittel und Logistik.

Deine Rolle – Vertrieb trifft digitale Zukunft
Als Mitarbeiter:in im Vertrieb & Digitalen Medien bist du die Brücke zwischen unserem Vertriebsteam und der digitalen Welt. Du setzt strategische Impulse, stärkst unsere Marke und gewinnst neue Kunden!

Deine Mission bei novotruck:

Als Mitarbeiter:in im Vertrieb & Digitalen Medien übernimmst du eine Schlüsselrolle in der digitalen und strategischen Weiterentwicklung unseres Vertriebs. Du bringst deine Expertise im B2B-Marketing und digitalen Medien ein, um unsere innovativen Transportlösungen zielgerichtet am Markt zu positionieren und neue Kunden zu gewinnen. Dabei nutzt du modernste Technologien, KI-gestützte Tools und kreative Marketingstrategien, um die Sichtbarkeit von novotruck zu steigern und nachhaltige Kundenbeziehungen aufzubauen. Mit deinem Gespür für digitale Trends und datenbasierte Entscheidungen optimierst du die Vertriebsprozesse, entwickelst maßgeschneiderte Marketingkampagnen und gestaltest aktiv die digitale Transformation unseres Unternehmens. Du bist die Brücke zwischen Vertrieb und digitalen Medien – und damit ein entscheidender Motor für unseren Erfolg!



Deine Aufgaben umfassen:

♥ **Vertriebsunterstützung**

- Leadgenerierung & Qualifizierung
- Erstellung von überzeugenden Verkaufsunterlagen
- Begleitung von Vertriebsgesprächen & Kundenveranstaltungen
- Pflege & Ausbau von Kundenbeziehungen
- Marktanalyse & Erschließung neuer Potenziale

♥ **Content & Social Media**

- Entwicklung digitaler Content-Strategien für Social Media & Web
- Erstellung KI-gestützter Texte, Grafiken und Videos
- Community Management & Engagement
- Analyse von Zielgruppen und Trends
- Storytelling & virale Content-Formate

♥ **Webdesign & Entwicklung**

- Gestaltung und Umsetzung von Webseiten mit Content-Management-Systemen
- UX/UI-Optimierung für bessere Benutzerfreundlichkeit
- Implementierung KI-gestützter Webdesign-Tools

♥ **Digitale Werbung & Performance-Optimierung**

- Strukturierung und Umsetzung digitaler Werbekampagnen (B2B)
- Nutzung datenbasierter Analyse- und Trackingtools
- KI-gestützte Performance-Optimierung
- Entwicklung innovativer Werbestrategien

Das bringst du mit:

- ✓ Ausbildung oder Studium in Marketing, Kommunikation, Vertrieb oder digitalen Medien
- ✓ Erfahrung im Vertrieb (B2B) und/oder Online-Marketing
- ✓ Begeisterung für innovative Technologien & die Logistikbranche
- ✓ Kenntnisse in Social-Media- & digitalen Marketingtools
- ✓ Affinität zu KI-Anwendungen im Marketing & Vertrieb
- ✓ Kreativität & ein Gespür für Zielgruppen gerechten Content
- ✓ Eigenverantwortliche, strukturierte Arbeitsweise
- ✓ Kommunikationsstärke

Was wir dir bieten:

- ✓ Eine strategisch wichtige Position mit großem Gestaltungsspielraum
- ✓ Die Möglichkeit, die digitale Transformation eines innovativen Unternehmens aktiv zu prägen
- ✓ Ein dynamisches, hochmotiviertes Team mit flachen Hierarchien
- ✓ Die Chance, deine Expertise in der Automotive-Industrie mit digitaler Innovation zu verbinden
- ✓ Attraktive Vergütung & Benefits
- ✓ Flexible Arbeitszeitmodelle & moderne Arbeitsmittel
- ✓ Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten

Werde Treiber unserer digitalen Vertriebsrevolution!

Bewirb dich jetzt mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung & Verfügbarkeit an <https://novotruck.eu/jobs-bei-novotruck>.

Schreib uns an jobs@novotruck.eu

**novotruck Kühlfahrzeuge
- leading technology's.**

**Digitally Driven by
Expertise.**

